

Parc & Château de Beauregard

Le château des portraits

Demeure des ministres des rois



OFFRE de Stage : Relations commerciales

Parc & Château de Beauregard

12 Chemin de la Fontaine - 41120 Cellettes.

info@beauregard-loire.com ou Natalie natalie@beauregard-loire.com 06 63 73 53 96

Descriptif de l'entreprise :

Le **Parc & Château de Beauregard**, situé à seulement 20 minutes de Chambord, est un lieu incontournable pour découvrir les châteaux en France! Ancien **relais de chasse de François 1er**, discret et raffiné, son atout majeur, une **galerie de 327 portraits** d'illustres retraçant **315 ans d'histoire Européenne**, constitue une découverte inédite et inoubliable. De nombreuses **activités pour les enfants** sont proposées pour les visites en **famille**.

L'objectif est de **mettre en valeur et d'animer** ce patrimoine architectural, culturel et paysager unique via ses **quatre domaines d'activité** que sont le tourisme, l'événementiel, la restauration et la location d'espaces (gîte, réceptions, séminaires etc.)

Missions proposées et projets possibles à définir avec les candidats :

- **Participer** à la **définition de la stratégie** et du **plan d'actions commerciales**
- **Développer des partenariats** avec les hébergeurs et sites touristiques régionaux
- **Prospecter** par téléphone, email, et effectuer les suivis et relances
- **Gérer et consolider** les bases de données prospects
- **Assurer les relations** avec les prospects et le suivi des premiers clients
- **Participer à la mise en oeuvre** des argumentaires de vente, les actions de marketing direct, publicités etc.
- **Mettre en oeuvre** des études de marché nationales et internationales
- **Travail de démarchage** de TO nationaux et internationaux
- **Traiter les retours** d'expérience de clients
- **Participer à l'élaboration d'outils** de fidélisation de la clientèle

Période du stage : de février à novembre. 1 mois minimum (à partir d'1 semaine sous conditions)

Profils recherchés :

Formation : niveau Bac +3/4 - Ecole de commerce

Expérience : Justifier d'une première expérience dans le démarchage et la vente de services

Langues : Anglais courant impératif – Japonais ou Chinois bienvenus – une troisième langue appréciée

Qualités requises : Enthousiasme, autonomie, grand sens de l'accueil et aisance relationnelle, disponibilité, réactivité et rigueur

Qualités rédactionnelles impératives

Présentation parfaite

Une **bonne maîtrise** des outils informatiques est nécessaire

Conditions de travail

Temps complet (travail samedi, dimanche et jours fériés)

Indemnités légales en vigueur. Lieu de travail : Paris (75) ou Cellettes (41 avec possibilité d'hébergement sur place.)

Envoyer votre lettre de motivation et votre CV par courrier ou mail aux adresses en haut de page.

Rejoignez-nous !